

La importancia del financiamiento en el sector microempresario

Número Publicado el 15 de marzo de 2017

DOI: 10.23857/dc.v3i2.354



Ciencias económicas y empresariales Artículo Científico

La importancia del financiamiento en el sector microempresario

The importance of financing in the microenterprise sector

A importância do financiamento no setor de microempresas

Lenin E. Chagerben-Salinas ¹ lenin.chagerbensa@ug.edu.ec

Jorge X. Hidalgo-Arriaga ^{III} jorge.hidalgoa@ug.edu.ec

Alfredo M. Yagual-Velasteguí ¹¹ alfredo.yagualv@ug.edu.ec

Recibido: 30 de enero de 2017 * Corregido: 9 de febrero de 2017 * Aceptado: 14 marzo de 2017

Magister en Administración de Empresas con mención en Logística y Transporte, Ingeniero en Gestión Empresarial, Universidad de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador.

II. Magister en Administración de Empresas con mención en Logística y Transporte, Ingeniero en Gestión Empresarial Internacional, Contador Público Autorizado, Universidad de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador.

III. Magister en Administración de Empresas con mención en Logística y Transporte, Ingeniero Comercial y Empresarial Especialización Comercio Exterior, Universidad de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador.

Vol. 3, núm. 2, marzo, 2017, pp. 783-798



La importancia del financiamiento en el sector microempresario

Resumen.

El financiamiento constituye en un organización la proveedora del dinero para el levantamiento de proyectos de inversión, en el caso de los microempresas son parte fundamental para la existencia de las mismas ya que proveen el flujo efectivo necesario para la adquisición de capital de trabajo como de activos de capital (activos fijos), y de esta manera se produzca el ciclo operativo del negocio generando renta y ganancias; por eso es de vital importancia observar las perspectiva y el pensamiento del principal actor el microempresario sobre este esencial componente que es el financiamiento, donde se evidencia en ellos que sin el financiamiento por terceros sería imposible la

existencia.

Palabras Clave: Financiamiento; microempresa; activos.

Vol. 3, núm. 2, marzo, 2017, pp. 783-798



La importancia del financiamiento en el sector microempresario

Abstract.

The financing constitutes in an organization the provider of the money for the investment projects, in the case of the microenterprises are fundamental part for the existence of the same since they provide the necessary cash flow for the acquisition of working capital as fixed assets, and in this way the business cycle of the business is generated generating income and profits; That is why it is vitally important to observe the perspective and thinking of the main actor the micro entrepreneur on this essential component that is the financing, where it is evident in them that without the financing by third parties would be impossible the existence.

Keywords: Financing; microenterprise; assets.

Vol. 3, núm. 2, marzo, 2017, pp. 783-798



La importancia del financiamiento en el sector microempresario

Resumo.

O financiamento constitui em uma organização o provedor de dinheiro para os projetos de investimento, no caso das microempresas são parte fundamental para a existência da mesma, uma vez que fornecem o fluxo de caixa necessário para a aquisição de capital de giro como imobilizado e Desta forma o ciclo de negócio do negócio é gerado gerando renda e lucros; É por isso que é de vital importância para observar a perspectiva eo pensamento do ator principal do microempreendedor sobre esse componente essencial que é o financiamento, onde é evidente neles que sem o financiamento por terceiros seria impossível a existência.

Palavras chave: Financiamento; microempresa; ativos.

REVISTA CIENTIFICA

Introducción.

En el presente estudio tiene como objeto el establecimiento de la relación del financiamiento

de los microempresarios y su importancia para el desarrollo y funcionamiento de las mimas, por tal

motivo que se desarrollará de manera estructurada los criterios básicos con su respectiva explicación

para la toma de decisiones y la optimización de los recursos.

El emprendimiento en Ecuador, ha tenido participación activa en la economía, fortalece el

comercio en la región y se da una expansión el mercado laboral. Las nuevas ideas de negocios

generan soluciones que a corto y largo plazo se reflejaran en la mejora de nivel de vida de los

ecuatorianos. (Paladines Balcázar, 2016) La mayoría de emprendedores se dedican a su negocio

propio, por el contrario hay emprendedores más conservadores, que realizan de manera paralela

otras actividades, que garanticen un flujo seguro de ingresos, hasta cuando el negocio se consolide.

Las fuentes de financiamiento más comunes que los emprendedores buscan son: crédito, recursos

financieros que se obtiene de amigos y familiares y a través del ahorro propio.

Según (Montero, 2005) destaca que:

"Una microempresa puede ser definida como una asociación de personas que, operando en

forma organizada, utiliza sus conocimientos y recursos: humanos, materiales, económicos y

tecnológicos para la elaboración de productos y/o servicios que se suministran a

consumidores, obteniendo un margen de utilidad luego de cubrir sus costos fijos variables y

gastos de fabricación" pág.15

El concepto permite conocer el significado de microempresa en forma general, para Edgar

Monteros es la conjugación de recursos que se operan de manera organizada, para elaborar

Vol. 3, núm. 2, marzo, 2017, pp. 783-798



productos o servicios. Es una vía importante para que familias de ingresos limitados puedan escapar de la pobreza por medio de actividades productivas regidas por el mercado.

La microempresa incluye actividades de subsistencia pero también otras que utilizan métodos de producción algunos que producen alto valor agregado. Las microempresas no sólo son responsables de una parte importante de la mano de obra, sino que muchos trabajadores optan trabajar en este sector por su flexibilidad y las oportunidades que ofrece para aumentar sus ingresos.

Característica de la microempresa

Las características de la microempresa son varias las mismas que se sustentan en diferentes autores como se presenta a continuación:

Según la investigación de (Cantos Aguirre, 2006) señala que las características que mantiene una microempresa son las siguientes:



Figura Nº 1.- Características de las microempresas

Como se puede apreciar este autor proporciona características que definen y distinguen a una microempresa, la misma que se la califica como una organización a pequeña escala, en la cual se llevan procesos igual a grandes empresas pero de menos grado de complejidad.

Principales actividades micro empresariales.

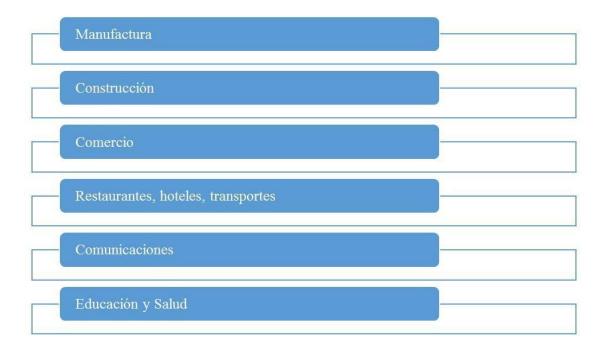


Figura N

• 2.- Principales actividades, datos obtenidos investigación de campo

Fuentes de financiamiento de las microempresas

La población busca un acceso amplio y democrático a la posibilidad de emprender, crear y trabajar. Para alcanzar todo esto se necesita abrir líneas de crédito productivo que fortalezca el espíritu emprendedor del empresario de la microempresa.

Para el desarrollo de las diferentes actividades económicas uno de los elementos más importantes en todo el proceso constituye el financiamiento.

Cuando el inversionista no cuenta con recursos propios como es el caso de la gran mayoría de microempresarios, éste debe buscarlos en las distintas fuentes a su alcance según la magnitud y

Vol. 3, núm. 2, marzo, 2017, pp. 783-798

La importancia del financiamiento en el sector microempresario

condiciones de sus requerimientos. Por supuesto que esas fuentes se refieren o son de tipo familiar

hasta las institucionales, sin descartar a los prestamistas particulares.

Se debe mencionar que el empresario no dispone de fuentes de financiamiento. Los

requerimientos en relación a las garantías, situación económica, ahorros y otros limitan las

posibilidades de conseguir un crédito, pese a que el empresario puede tener una capacidad

productiva. De este modo se considera que para calificar a los beneficiarios, se debe analizar con un

criterio global sobre el rol que cada uno de ellos tiene en la sociedad para establecer prioridades.

La ayuda del BID (Banco Interamericano de Desarrollo) al Ecuador ha sido primordial, ya

que no sólo es de carácter económico para financiar las actividades productivas, sino que ha

aportado al fortalecimiento y crecimiento de entidades vinculadas a los sectores micro empresarial,

además de procurar el desarrollo del capital humano de los diferentes países.

Su objetivo principal es apoyar al sector micro empresarial porque en él se encuentra

incluido el 50% de la PEA (Población económicamente activa) del país y está conformada

principalmente por personas de bajos ingresos económicos.

Vol. 3, núm. 2, marzo, 2017, pp. 783-798

La importancia del financiamiento en el sector microempresario

Los microempresarios se pueden financiar mediante:

Capital Propio

• Son todos los recursos tangibles e intangibles proporcionados por los socios del negocio.

Capital Ajeno

- · Créditos denominada microcrédito
- Banca Privada
- Banco Solidario
- · Banco Pichincha
- · Banco Promerica
- Banco Procrédito
- Cooperativos de ahorro y créditos
- · Banca Pública
- BanEcuador
- CFN
- Créditos de personas naturales que se dedican informalmente a esa actividad.

Figura Nº 3.- Medios de obtención para el financiamiento

Importancia del financiamiento en la microempresa.

En el ámbito financiero, las dos decisiones más importantes que debe realizar un administrador o empresario, sin importar el tamaño de su empresa son: la inversión y el financiamiento; una entidad necesita adquirir bienes tangibles o intangibles destinados a la producción de bienes o servicios.

(Ramesh & Rao, 1989). p.18 expresa: "Así, la decisión de inversión responde al cuestionamiento sobre cuánto debe invertir la empresa para facilitar la producción y en qué activos específicos debe realizar dicha inversión".

Es decir que el enfoque central de la decisión de inversión es la selección de los activos que se mantendrán en la empresa para generar beneficios económicos futuros; una vez que se ha



determinado cuánto y en dónde invertir, surge la necesidad de adquirir dinero de los mercados financieros. Cuando se trata del reemplazo o compra de nuevos activos, las necesidades de financiamiento son predecibles, ya que generalmente se establecen en los planes financieros. Sin embargo, pueden surgir necesidades de financiamiento que no se encuentren previamente determinadas en el plan de la empresa, tal como el surgimiento de una oportunidad muy rentable de negocios o situaciones de emergencia donde se requieran recursos desesperadamente para seguir operando.

PLAZO	INVERSION	FINANCIAMIENTO
Corto plazo	Activos circulantes	Pasivos circulantes
Largo plazo	Activos fijos	Deuda a largo plazo
		Capital

Tabla Nº 2.- Esquema estado de situación financiera

Fuente: (Lawrence J & Chad J, 2012)

Invertir y financiarse son acciones comunes de la empresa y determinantes para el éxito de la misma; por lo que es recomendable formular un procedimiento donde se establezcan:

- La meta de maximizar las utilidades y con ello maximizar el rendimiento de los accionistas (sea un propietario o una sociedad).
- 2) La optimización de la relación entre rendimiento esperado y el riesgo.
- 3) Políticas administrativas que equilibren la liquidez y el endeudamiento.

Para una correcta toma de decisión financiera, también deben existir planeación y control, es decir que por lo tanto, la empresa debe proyectar continuamente sus inversiones futuras y su forma

REVISTA CIENTIFICA

de cómo financiarlas, así como verificar continuamente la manera en que las decisiones tomadas

estén impactando sus resultados financieros.

Necesidades de financiamiento.

Cuando el financiamiento es utilizado para una inversión donde las ventas de una

microempresa son estables, se necesitará una inversión mínima, en otros casos se han realizado

presupuestos que proyectan ingresos mayores por ventas más altas, es razonable la obtención de

financiamiento. Es así, como se pueden establecer algunas de las variables que afectan el tamaño de

activos de la microempresa y como consecuencia los requerimientos de financiamiento:

1) Nivel de ventas esperado.

2) Aumento o disminución en gastos.

3) Cambios en tecnología.

(Walker & Mezquino II, 1989) p. 174 expresa que: Invariablemente, existe una relación muy

estrecha entre ventas y activos y por lo tanto, la tasa de crecimiento de las ventas en la empresa

gobierna el incremento en activos, lo cual se refleja en los requerimientos de financiamiento de la

organización"

Es conveniente realizar una diferencia entre las necesidades de activos para su utilización en

el corto plazo, es decir, en activos corrientes y activos fijos. Esta diferencia es básica para entender

el efecto que tendría el aumento de ambos activos en el flujo de efectivo y en la obtención de

beneficios económicos futuros.

Necesidad de activos corrientes

Los activos corrientes proporcionan liquidez para la entidad lo cual permita a la empresa

minimizar el riesgo. En el siguiente esquema se puede apreciar el Ciclo Financiero a corto plazo,

Vol. 3, núm. 2, marzo, 2017, pp. 783-798

REVISTA CIENTIFICA

relacionado con el Capital de trabajo, en el supuesto de que no se tuvieran los recursos necesarios

para adquirir inventario (materias primas) simplemente no sería factible continuar con el ciclo

(Ross, Westerfild, & Brandford, 2010).

Una empresa por lo tanto, necesariamente debe invertir en activos circulantes, principalmente en:

• Efectivo, indispensable para pagar las facturas pendientes.

• Inversiones temporales que sean transformadas fácilmente en dinero disponible para realizar

las operaciones.

• Un nivel de inventarios suficiente, que le de la seguridad de que es capaz de cumplir con

todas las ventas requeridas.

• Una cartera de clientes basada en políticas de crédito que le permitan realizar ventas

competitivas.

La administración del capital de trabajo, y por ende la decisión de obtener el financiamiento

requerido para mantener su nivel óptimo, constituye una de las más difíciles tareas del administrador

en una microempresa, el cual está constantemente preocupado porque los flujos de efectivo lleguen

a la entidad pues su supervivencia depende en gran medida de ello. Además de que las pequeñas

empresas no cuentan con el mismo número de alternativas para aumentar sus fondos como una gran

empresa. Si una microempresa tiene expectativas de ser altamente rentable a pesar de su tamaño; el

hecho de que no pueda pagar sus cuentas pendientes puede ocasionarle la quiebra. En contraste con

una gran empresa a la cual le es posible seguir operando a pesar de que reporte pérdidas en periodos

que van desde un trimestre o inclusive más de un año.

Necesidad de Activos Fijos

"Jones Charles P. p. 204. Ibídem. Expresa que: Existen diferencias significativas entre la

inversión en activos fijos y la inversión en activos circulantes. Una empresa puede liquidar o al

REVISTA CIENTIFICA

menos reducir la inversión hecha en activos circulantes a muy bajo costo, es decir, el monto

invertido en los activos circulantes es reversible. No así, los activos fijos que son difícilmente

convertidos en dinero en poco tiempo, pues los costos que se incurrirían para ello serían mayores."

La justificación de dicha comparación es que el propósito de aumentar el financiamiento es

pagar los activos, así cuando el activo se da de baja en la entidad también el pago del financiamiento

debe haber sido pagado en su totalidad.

Obtener financiamiento para ser pagado en un periodo más largo que el de la utilización de

los activos es muy costoso de la misma manera que disponer de financiamiento para un periodo más

corto en el que dicho activo será utilizado.

Existe además el riesgo de que en épocas económicas difíciles no se puedan obtener recursos

adicionales o se incurran en mayores costos debido a la fluctuación de las tasas de intereses. Tanto

los activos fijos y activos circulantes pueden ser financiados con fondos a corto y largo plazo.

En el presente estudio tiene como objeto el establecimiento de la relación del financiamiento

de los microempresarios y su importancia para el desarrollo y funcionamiento de las mimas, por tal

motivo que se desarrollará de manera estructurada los criterios básicos con su respectiva explicación

para la toma de decisiones y la optimización de los recursos.

Métodos y Resultados

Diseño metodológico

La investigación realizada en este estudio es descriptivo debido a que describiremos las

características más relevantes con relación al financiamiento de los microempresarios y esto nos

Vol. 3, núm. 2, marzo, 2017, pp. 783-798

REVISTA CIENTIFICA DOMINIO DE

Du importanem del imaneminento en el sector imercempresario

permitirá conocer su situación. Se aplicara el método de la encuesta para la recolección de datos,

usando como instrumentos un cuestionario de preguntas que tienen como objetivo determinar

fuentes de financiamiento a corto y a largo plazo.

Población y muestra

La población objetivo en la presente investigación son los microempresarios en la ciudad de

Guayaquil y ascienden a un número de 764001 microempresas al año 2015 según datos obtenidos en

Ecuador en Cifras

Delimitación de la población

En la presente investigación se ha delimitado la población en espacio y se estudiará a los

microempresarios que se encuentran ubicados alrededor del perímetro de la ciudadela universitario

Salvador Allende, lo cual ascienden a un número aproximado de 500 negocios.

Muestra

796

El tamaño de la muestra es determinístico y se estableció a 50 locales de microempresarios

que están dentro de la delimitación de la población.

Resultados de las encuestas

De acuerdo a la encuesta y su respectivo análisis se da a conocer que en la actualidad el 80%

de los microempresarios prefieren hacer préstamos a entidades financieras debido a que ofrece

beneficios y brinda mayor seguridad económica en su inversión. El 70% indico que escogieron

dicho financiamiento debido a sus facilidades de pago.

El 40% de microempresarios indicó que inició sus actividades con una inversión de \$5.000 a

\$10.000. El 100% de los microempresarios coincidieron en decir que no tuvieron que enfrentar

Vol. 3, núm. 2, marzo, 2017, pp. 783-798

Vol. 3, núm. 2, marzo, 2017, pp. 783-798

La importancia del financiamiento en el sector microempresario

ningún problema al momento de solicitar su financiamiento inicial para emprender su negocio. En

su mayor parte siendo el 80% corresponden a aquellos microempresarios que indicaron que al

primer recurso de financiamiento al que recurren para incrementar su inversión es los recursos

propios.

Todos indicaron que su microempresa lleva en el mercado entre un rango de 5 a 7 años desde

la fecha de su emprendimiento. El 70% indico que su financiamiento para incrementar su capital y

emprender su negocio fue a largo plazo. El 40% índico que luego de adquirir el crédito utilizó dicho

financiamiento para aumentar su capital, mientras que el otro 40% indico que utilizaron el

financiamiento para la adquisición de un nuevo material.

Si la microempresa se encuentra estable, es recomendable obtener capital de socios pues este

es permanente y no existe la obligación de pagar a entidades ajenas durante situaciones económicas

adversas. El capital proviene de los propietarios del negocio, socios u accionistas, por lo tanto los

dueños pueden decidir reinvertir lo obtenido.

Conclusiones

Mediante el presente estudio se puede concluir con lo siguiente:

El financiamiento es un componente prioritario para el desarrollo y crecimiento de los

microempresarios, debido a que les permitirá mantener sus operaciones y aumentar la capacidad

productiva generando más ingresos y aumentos en los rendimientos financieros.

Vol. 3, núm. 2, marzo, 2017, pp. 783-798



Los datos observados evidencian que los microempresarios conocen el financiamiento mediante las entidades financieros y los diferentes productos que ofrecen, en la cual destacan que existen facilidades y seguridad para la obtención de recursos monetarios.

Se evidencia en la investigación que el financiamiento dependen del ciclo operativo del negocio y su nivel de dispersión con relación a la rotación del efectivo, en función de las factores mencionados se establecen los montos y el plazo para el financiamiento de terceros; con respecto al financiamiento propio es un medio menos utilizados por los microempresario debido a que no están dispuesto a compartir sus réditos.

Bibliografía.

Cantos Aguirre, E. (2006). Diseño y Gestión de microempresas. Quito: Codeu.

Lawrence J, G., & Chad J, Z. (2012). Principios de Administración Financiera. Mexico: Person.

Montero, E. (2005). *Manual de gestión microempresarial : cómo administrar con éxito una microempresa* . Ibarra: Universitaria.

Paladines Balcázar, X. d. (2016). *Propuesta de un plan estratégico de marketing para el taller de pintura Horacio de la ciudad de Loja*. Loja: Universidad Nacional de Loja.

Ramesh, K., & Rao. (1989). Fundamentos de Gestión Financiera. Nueva York: Macmillan.

Ross, S., Westerfild, R., & Brandford, J. (2010). *Fundamentos de finanzas corporativas*. Mexico D.F.: Mc Graw Hill.

Walker, E., & Mezquino II, W. (1989). Administración financiera de la pequeña empresa. Englewood.